

## Свод вопросов и ответов к Прямой линии/Пресс-конференции В.В. Путина

**1. За время СВО экономика и общество изменились. Насколько мы адаптировались к нынешним условиям, каков наш запас прочности – в экономике, социальной и оборонной сферах?**

Действительно, с начала СВО наши западные партнеры показали свое лицо, санкционное давление стало значительно усиливаться. 11 пакетов санкций и 12-й, который готовится, нацелены на затормаживание, либо разрушение российской экономики. При этом справедливо отметить, что многие западные компании стали заложниками политической ситуации и не хотели уходить с рынка, но им пришлось под давлением своих правительств. Все это, в конечном итоге, по мнению США и их сателлитов, должно было сломать промышленную систему, свести на нет достижения последних лет, обескровить целые отрасли.

Но сегодня мы видим абсолютную неэффективность этих действий: об этом говорит индекс обрабатывающей промышленности, который показал рост на 7,4% за 10 месяцев.

Российские компании не просто адаптировались – они стали активно занимать освободившиеся ниши. А это значит, что у нас получилось нивелировать последствия санкций благодаря работе российских предприятий – имеется в виду и их «перестройка», и разработанный Правительством пакет антикризисных мер. Правительство проделало серьезную работу, расширив имеющиеся меры поддержки, внедрив новые формы работы с предприятиями. Также ряд необходимых материалов, комплектующих и сырья мы стали ввозить по параллельному импорту. Разрушенные логистические цепочки были перестроены, и произошел так называемый «разворот на Восток». Как следствие,кратно выросли объемы двусторонней торговли со странами восточного региона. В таком контексте выражение «запас прочности» неприменимо. Речи об этом не идет. Наше промышленное производство

выпускает необходимую продукцию, а то, чего нет, мы имеем возможность закупить, параллельно развивая производство своей критически важной номенклатуры. В этом нам помогают как поддержка разработки критической продукции (ППРФ №1649 (НИОКР)), так и механизм обратного инжиниринга.

*Справочно:*

*По состоянию на 23 ноября 2023 г.:*

*Обратный инжиниринг: в 2022-2023 гг. определены победители по 208 проектам на сумму 8,86 млрд руб.*

*С 2020 года в целях поддержки НИОКР реализуется механизм Единой субсидии на НИОКР, в рамках которой за три года поддержано 336 проектов на общую сумму 47,9 млрд руб., при этом собственные инвестиции организаций в НИОКР составят порядка 29 млрд руб. Предполагаемая выручка предприятий по итогу реализации создаваемой продукции составит порядка 191,6 млрд руб. В ходе разработки НИОКР организациями будет получено 784 результатов интеллектуальной деятельности.*

При этом Россию не удастся вычеркнуть из глобального разделения труда – наши промышленные товары (продукция металлургии, химической промышленности, машиностроения и пр.) закупаются зарубежными потребителями.

**2. В начале СВО были нарекания по снабжению войск. Есть ли сейчас нехватка в амуниции, боеприпасах, технике, медикаментах? Созданы ли необходимые запасы?**

**В части вооружений и бронезащиты:** На сегодняшний день Вооруженные Силы России представляют собой одну из крупнейших армий мира, которая оснащена различными образцами современных видов вооружений. Конечно, в начале проведения СВО возникали вопросы, больше с точки зрения логистических поставок, переориентации производств, перевода на усиленный производственный режим. Были сформированы новые кооперационные и логистические связи. Удалось оптимизировать

производственные процессы и добиться существенного повышения производительности труда. Также с Минобороны России приняли решения по оптимизации процедур, влияющих на сроки подготовки и приемки изделий. Был создан специальный Координационный совет при Правительстве и рабочие группы по основным направлениям обеспечения нужд наших Вооруженных Сил. Поэтому можно сказать, что удалось решить все первоочередные задачи по снабжению Вооруженных Сил России необходимой номенклатурой по вооружению, технике и средствам поражения. И это позволяет двигаться на опережение.

Промышленности в целом удалось выйти на уровень, обеспечивающий ритмичные поставки вооружения, военной и специальной техники (ВВСТ) без каких-либо задержек. Для примера: за 10 месяцев 2023 года поставленный объем ВВСТ, только вдумайтесь, по отдельным позициям в десятки раз превысил объем всего 2022 года. Объемы поставок вооружения и военной техники для обеспечения потребностей российских войск по сравнению с прошлым годом возросли в среднем от 2 до 5 раз (в зависимости от видов вооружений).

Еще один пример, который хотелось бы отметить – это производство и поставка средств поражения, объем которых кратно вырос. А в части индивидуальной бронезащиты отечественная промышленность продолжает наращивать объемы производства по всей цепочке кооперации, включая сырьевые компоненты, такие, как арамидное волокно и бронекерамика. В Санкт-Петербурге запустили линию производства отечественного сверхвысокомолекулярного полиэтилена, что позволило увеличить производство баллистических пакетов для индивидуальной бронезащиты, отвечающим современным требованиям. Вместе с тем к работе по поставкам средств индивидуальной бронезащиты подключились новые производители, в том числе субъекты МСП, продукция которых в ходе испытаний показала соответствие требованиям, предъявляемым к боевой экипировке.

В целом благодаря взаимодействию Минобороны России и Минпромторга России оперативно корректируются поставки и отгрузки продукции ОПК, учитывая не только планы ГОЗ, но и текущую потребность, возникающую в ходе проведения СВО.

**В части медикаментов:** Минпромторг сотрудничает с Минобороны России по обеспечению Вооруженных Сил России всем необходимым по линии лекарств и медпродукции. Совместно с коллегами из Росздравнадзора производителей сориентировали по наращиванию производственных мощностей, а также предприняли срочные меры по закупкам недостающего объема продукции в дружественных странах, пока отечественные производители наращивали мощности и осваивали технологии производства необходимых изделий (подведомственный Минпромторгу России ФГУП «Эндофарм» оперативно организовал мероприятия по государственной регистрации и поставкам в необходимом объеме медицинского имущества из КНР).

Сейчас за счет слаженной работы с коллегами из силового блока у Минпромторга и производителей есть понимание текущей и перспективной (пока только на будущий год) потребность и работаем по ней в плановом режиме: оперативно отработываем ее с предприятиями промышленности, которые в свою очередь наращивают объемы производства и выводят на рынок новые изделия.

Так, объем производства медизделий в составе медицинского имущества, применяемого для целей Минобороны России, по итогам 2022г. увеличился на 69,4% в стоимостном и на 45,1% в натуральном выражении, по итогам I полугодия 2023 года прирост составил еще 20,2% в стоимостном и 10,2% в натуральном выражении. Активно расширяется продуктовая линейка российских производителей – к примеру, с начала 2022 года зарегистрировано 87 новых медизделий для нужд Минобороны России, это и перевязочные материалы различных модификаций, и кровоостанавливающие жгуты, и окклюзионные пластыри и др.

Что касается запроса по линии лекарственных препаратов, то основной объем приходится на вакцины и обезболивающие препараты. Этот запрос удовлетворяется российскими предприятиями в полном объеме и без каких-либо затруднений. Наиболее востребованные анальгетики производятся нашим подведомственным предприятием ФГУП «Эндофарм». В текущих условиях предприятием был превентивно наработан значительный объем необходимых препаратов («Промедол» (наркотический анальгетик) и «Нефопам» (ненаркотический анальгетик) в удобной форме выпуска – шприц-тюбики.

**(В части вещевого имущества)** В части контрактации и поставок в войска вещевого имущества по приоритетной номенклатуре с учетом информации, представляемой Минобороны России на регулярной основе, отмечаем положительную динамику. В 2023 году бюджетные ассигнования на вещевое обеспечение Вооруженных Сил Российской Федерации выделены в полном объеме, что позволило заключить государственные контракты на поставку всесезонных комплектов полевого обмундирования в объеме, удовлетворяющем нужды проведения СВО. В настоящее время российская промышленность, в том числе легкая, работает в усиленном режиме и выпускает требуемый увеличенный объем продукции для нужд Вооруженных сил Российской Федерации. По информации предприятий – единственных поставщиков вещевого имущества Минобороны России, для всего заявленного объема определены производственные мощности, потребность в вещевом имуществе полностью обеспечена сырьем для его производства.

### **3. Рост цен и покупательская способность населения.**

#### **(В компетенции Минпромторга России)**

##### **О механизмах регулирования цен**

Отметим, что государство постоянно следит за ситуацией и взаимодействует с представителями торговли по наиболее актуальным вопросам ценообразования на продовольственные и непродовольственные

товары. Организации торговли в целом неохотно идут на повышение цен ввиду того, что низкие цены являются их конкурентным преимуществом: в частности, торговые сети стараются не повышать цены на социально значимые продовольственные товары. Некоторые сети устанавливают **нулевую и даже отрицательную торговую наценку** на продукты питания за счет собственной маржи. Кроме того, торговые сети стараются демпфировать рост цен от производителей, и в случае невозможности сохранить текущую цену, не проводят повышение одномоментно, а делают это в несколько этапов.

Также стоит отметить, что наиболее крупные игроки рынка – торговые сети – еще в прошлом году приняли на себя **добровольные обязательства по ограничению наценки на молочную продукцию, сахар, хлебобулочные изделия и овощи.**

Органы власти (Минпромторг России и Минсельхоз России) на постоянной основе проводят работу с торговыми сетями и производителями продовольственных товаров по **переходу от практики закупок на тендерах к прямым долгосрочным контрактам поставок.** Переход на прямые долгосрочные контракты позволяет снизить волатильность цен на сезонные товары. При этом тендеры должны быть дополнительным инструментом быстрого пополнения товарных запасов в периоды, когда на эти товары резко повышается потребительский спрос.

В соответствии с пунктом 7 части 2 статьи 8 Федерального закона № 381-ФЗ хозяйствующие субъекты, осуществляющие торговую деятельность, при организации торговой деятельности и ее осуществлении самостоятельно определяют порядок и условия осуществления торговой деятельности, в том числе, цены на продаваемые товары.

Статьей 8 Федерального закона № 381-ФЗ установлены случаи государственного регулирования цен на отдельные виды социально значимых продовольственных товаров первой необходимости, торговых наценок к ценам на них (в том числе установление их предельных уровней органами государственной власти). Правила установления предельно допустимых цен,

а также перечень таких товаров определены постановлением Правительства Российской Федерации от 15.07.2010 № 530.

Для обеспечения постоянного мониторинга ценовой ситуации на потребительском рынке Правительством Российской Федерации было принято распоряжение от 27.02.2021 № 497-р, в соответствии с которым Минэкономразвития России проводит мониторинг и оценку динамики цен на потребительские товары и услуги. В случае выявления тенденции к ускоренному росту цен на потребительские товары и услуги существенно превышающему уровень инфляции либо рисков такого роста Минэкономразвития России направляет соответствующую информацию в федеральные органы исполнительной власти согласно сферам ведения. Ответственные ведомства после получения соответствующей информации во взаимодействии с Минэкономразвития России и ФАС России анализируют динамику цен и при необходимости направляют в Правительство Российской Федерации согласованные с курирующим Заместителем Председателя Правительства Российской Федерации предложения по мерам стабилизации цен.

**4. Иностраным компаниям стало сложнее уходить с рынка, им теперь выставляются особые условия. Что будет с их активами?**

В России всегда придерживались цивилизованного подхода в отношении ухода иностранных компаний с российского рынка. Конечно, у иностранного менеджмента компаний всегда остается выбор – продолжить свою деятельность на российском рынке или уйти. Но полагаем, что и самим компаниям тоже необходимо проявлять ответственность, не относиться к своим обязательствам перед людьми «спустя рукава». Поэтому для сохранения работоспособности предприятий, выпуска необходимой продукции, а самое главное, с целью сохранения рабочих мест Правительство будет принимать все необходимые в таких ситуациях решения.

*Справочно: Правительством Российской Федерации была создана подкомиссия Правительственной комиссии по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации, которую возглавил Министр финансов Антон Силуанов. Эта подкомиссия наделена полномочиями по принятию решений о выдаче Правкомиссией по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации разрешений на осуществление резидентами сделок с иностранными лицами недружественных государств, а также валютных операций.*

При этом многие компании из тех, что ушли с российского рынка, распорядились своими активами ответственно – продавая свой бизнес либо передавая его российскому менеджменту. К примеру, «Рено» передало российские активы в государственную собственность; McDonald's продал бизнес одному из своих франчайзи и теперь сеть ресторанов называется «Вкусно и точка»; компания Decathlon продала бизнес российской компании «АРМ», которой перешли все 35 магазинов и склад с сохранением всех рабочих мест; норвежский производитель красок Jotun в России продал завод, расположенный в Ленинградской области, строительному холдингу «Атомстройкомплекс» из Екатеринбурга; финская компания Wartsila, производящая оборудование для энергетической отрасли и судостроения, закрыла представительство в Санкт-Петербурге и продала бизнес российскому менеджменту; российское подразделение финского концерна Nokian Tyres продано компании «Татнефть».

Но есть и другие примеры. Так, компания «ВЕСТАС МЭНЬЮФЭКЧУРИНГ РУС» решила не исполнять свои обязательства по уже заключенному СПИКу, поэтому со стороны Минпромторга России было принято решение о расторжении подписанного специнвестконтракта.

**5. Вы неоднократно говорили, что лишь небольшое количество иностранных компаний ушло из России, а подавляющее большинство**



**продолжает работать на нашем рынке. Сколько конкретно компаний ушло из страны и сколько осталось?**

*Вопрос находится в компетенции Министерства экономического развития Российской Федерации. В целом, на форуме ВТБ «Россия зовет!» Президент отметил, что присутствие иностранных компаний в РФ за последний год не только не снизилось, но, напротив, увеличилось почти на 1,5 тысячи (с 24,1 тысяч до 25,6 тысяч).*

Отметим, что зарубежные компании, добросовестно осуществляющие свою деятельность, не заинтересованы в потере своей доли рынка и ранее вложенных инвестиций.

Из 567 организаций с иностранным капиталом, которые находились в фокусе мониторинга Минпромторга России 61,2% остаются на рынке РФ; 29,6% временно прекращают работу, решение о дальнейшей деятельности не принято; 9,2% уходят либо ушли с рынка РФ.

**6. Рост производства и обеспечение технологического суверенитета страны, особенно в критических отраслях. Насколько удалось достичь поставленной цели? Ваша оценка темпов импортозамещения и «суверенизации». Нужно ли это в тех областях, где импортозамещение никогда не станет рентабельным?**

На фоне экономических санкций, наложенных на Россию рядом недружественных стран в 2022 – 2023 годах, остро встал вопрос о форсированном импортозамещении отдельных видов продукции. К настоящему моменту в рамках реализуемых Минпромторгом России мер по обеспечению импортозамещения и поддержки производств в обрабатывающей промышленности удалось достигнуть значительных результатов по увеличению доли потребления отечественной продукции в основных отраслях. Например, за три года реализации отраслевых планов импортозамещения доля отечественной продукции в отрасли тяжелого машиностроения составила 60% (54% в 2020 г.), нефтегазовом и

энергетическом машиностроении 62% (57% в 2020 г.) и 82% (75% в 2020 г.) соответственно, в транспортном машиностроении – 91%, в химической промышленности – 68% (64% в 2020 г.), в судостроительной промышленности – 82% (75% в 2020 г.). В полтора раза выросла доля отечественной продукции в отраслях станкоинструментальной промышленности и промышленности для пищевой и перерабатывающей промышленности до уровня 32% (21% в 2020 г.) и 55% (37% в 2020 г.) соответственно. В целом сегодня примерно 80% товаров и услуг в нашей стране – отечественные (данные согласно федеральному закону №223-ФЗ). И эта доля отечественной продукции в общей структуре должна продолжать расти.

Примерами импортозамещающих промышленных проектов выступают новые токарно-карусельные станки ЮЗТС, гибридные обрабатывающие центры IZH H600 концерна «Калашников», линейка высокоскоростных высокоточных порталных центров «СТАН». В отрасли гражданского авиастроения удалось достигнуть уровня 98,9% и 97% отечественной продукции, используемой при производстве авиационного двигателя ПД-14 и авиационного двигателя ПД-8 соответственно. Доля отечественной продукции при производстве планеров самолетов MC-21 и SSJ составила 94% (60% и 40% в 2020 г. соответственно). В 2022 г. в результате реализации ранее поддержанных проектов на рынок выведены телекоммуникационное оборудование «Элтекс» (интернет коммутаторы, домашние роутеры, источники бесперебойного питания, умный дом), мультисервисная платформа «Волга» для построения DWDM-сетей от компании «Т8», линейка моноблоков Aquarius на отечественном микропроцессоре ВАКАЛ-М, базовые станции LTE от компании ЛИС, комплекс кузовной электроники от НПП ИТЭЛМА (электронная архитектура в автомобилестроении). «КАМАЗ» в феврале 2023 года собрал первый обновленный магистральный тягач серии К5 (КАМАЗ-54901), причем с улучшенными техническими характеристиками. Значительная часть импортных комплектующих была

локализована, а по остальным были найдены поставщики из дружественных стран. Группа «Синара» сообщила о завершении приемки нового импортозамещающего электропоезда «Ласточка» серии ЭС104 с отечественным тяговым оборудованием, который будет производиться на заводе «Уральские локомотивы».

Полноценное импортозамещение в ключевых отраслях двигает экономику вперед (расширяет ассортимент, снижает себестоимость продукции, уменьшает логистические расходы, создает новые рабочие места), но важно отдавать приоритет конкурентоспособной и инновационной продукции в критически важных и перспективных отраслях промышленности.

Суверенизация – это не только открытие различных импортозамещающих производств, но и накопление на территории России межотраслевых навыков и технологий производства, а также создание отраслевых институтов развития, подобных Агентству по технологическому развитию и Фонду развития промышленности, в рамках которых организована возможность получения необходимых технологий.

## **7. Государственный оборонный заказ в условиях СВО.**

Поставки в рамках гособоронзаказа сегодня носят ритмичный характер, на регулярной основе происходят отгрузки техники в вооружённые силы. В целом промышленность в очередной раз продемонстрировала свою гибкость и готовность к выполнению даже самых сложных задач, поставленных руководством страны.

Конечно, выполнение государственного оборонного заказа в условиях специальной военной операции – одна из ключевых задач, стоящих перед нами на сегодняшний день. Происходят некоторые корректировки, учитываются определённые маркеры и уделяется внимание производству той или иной номенклатуры. Так, например, при производстве бронетехники стали появляться дополнительные требования по защищённости от использования беспилотных летательных аппаратов – были созданы

определённые наработки, которые в свою очередь были внесены в производственные программы. Если говорить про производство вооружений – сместились «производственные акценты» (это артиллерия, управляемые снаряды, колёсная артиллерия, производство беспилотных летательных аппаратов и средств борьбы с ними). Исполнители гособоронзаказа находятся на прямой связи с заказчиком – Министерством обороны Российской Федерации. Идёт постоянное взаимодействие на производственном уровне, в постоянном диалоге выявляется то, что нужно изменить, поправить и выявить определённые слабые места, по которым эти моменты мгновенно решаются благодаря прямому контакту с заказчиком. Кроме того, предприятия ОПК находятся в постоянном контакте с бойцами на линии соприкосновения, которые направляют свои пожелания и замечания. Благодаря этой работе существующие образцы ВВСТ активно дорабатываются и модернизируются, а зачастую создаются «ноу-хау», как это было с некоторыми образцами антидроновой техники.

А если говорить о заделе на будущее, то основные тенденции развития вооружения и военной техники, в том числе подходов ведения современных конфликтов – это предмет уточнения наших основных государственных программ на очередной программный цикл.

**8. Безопасность авиapolётов и техобслуживание авиапарка зарубежных производителей. Ситуация с обеспечением авиационной безопасности.**

Поддержание летной годности парка гражданских воздушных судов относится к компетенции Министерства транспорта Российской Федерации и Федерального агентства воздушного транспорта. Оно осуществляется центрами по техническому обслуживанию и ремонту, сертифицированными указанным агентством.

При этом в рамках работ по поддержке эксплуатации воздушных судов предприятиями авиационной промышленности осваивается самостоятельный

ремонт узлов и агрегатов иностранного производства. Например, ПАО «ОДК-Сатурн» осваивается ремонт двигателей SaM146. Уже освоен ремонт направляющих аппаратов компрессора высокого давления, камеры сгорания, системы подвода масла двигателя. Начата поставка топливных фильтров авиакомпаниям. В ближайшее время начнутся поставки свечей зажигания отечественной разработки и изготовления. В рамках работ по поддержке эксплуатации двигателей SaM146 ПАО «ОДК-Сатурн» уже отремонтировано более 50 двигателей.

**9. Когда у нас будет достаточное количество своих самолётов? По информации Минпромторга до 2030 года мы должны сделать 339 собственных машин, до 2025 года включительно только «Аэрофлоту» обещают 63 «Суперджета», МС-21 и Ту-214.**

В военной авиации традиционно парк составляют отечественные самолеты. Конструкторские бюро и предприятия, производящие военные авиационные комплексы – подчеркну, самую передовую технику – сохранили и наращивают конструкторский потенциал, производственные мощности, оперативно реагируют на нужды армии, увеличивают выпуск продукции, доказавшей свою эффективность в реальном бою.

В то же время в гражданском сегменте ситуация несколько сложнее. После распада Советского Союза именно гражданский сегмент просел больше всего, во многом стал жертвой активной политики западных производителей по экспансии на российский рынок.

Тем не менее, нам уже многое удалось сделать и в этой части. Гражданская авиация – постоянный фокус внимания. Потому что развитая гражданская авиация – это не только ключевая составляющая технологического суверенитета, но и важнейший фактор обеспечения транспортной доступности каждого региона для граждан нашей огромной страны.

Сегодня на маршрутах внутри страны и на международных линиях работает парк из более 160 самолетов Суперджет-100. Налёт отдельных Суперджетов в российских авиакомпаниях в этом году превышает 400 часов в месяц, то есть самолеты проводят в воздухе до 13 часов в сутки. Они ритмично обслуживаются и не подвержены санкционным рискам при полетах за рубеж.

Это хороший задел, но наша стратегическая задача – полностью обеспечить собственные авиалинии самолетами российского производства. Именно поэтому сейчас реализуется комплексная государственная программа, которая предусматривает не только импортозамещение действующих образцов, но и серьезное наращивание объемов производства отечественных гражданских самолетов.

Программа предполагает поставку новых гражданских самолетов SJ-100, MC-21 и Tu-214 производства Объединенной авиастроительной корпорации до 2030 года. Авиационные предприятия в Комсомольске-на-Амуре и Иркутске готовятся к серийному производству импортозамещенных самолетов SJ-100 и MC-21. В Казани наращивают производственные мощности под увеличение объемов выпуска Tu-214. Резкое сокращение сроков программ импортозамещения стало, безусловно, серьезным вызовом. Идет большая напряженная работа, чтобы обеспечить поставки в следующем году. Для выполнения этой задачи реализуются программы опережающего развития и наращивания производственных мощностей, программы подготовки рабочих и инженеров на производстве.

Отдельный блок – производство и поставка самолетов малой авиации и вертолетов, которые также вносят огромный вклад в обеспечение доступности малых поселков, вахтовиков в северных регионах, городов Сибири и Дальнего Востока России.

Предприятия авиастроения сегодня испытывают огромную потребность в производственных кадрах. Профессия авиастроителя сейчас становится как никогда привлекательной. Авиазаводы могут обеспечить стабильную работу, зарплату и соцпакет.

### Статус программы МС-21

Уже сертифицировано использование на МС-21 отечественного крыла и двигателя ПД-14. Многие компоненты, например, стойки шасси, экраны в кабине пилотов и даже программное обеспечение самолета были изначально отечественными.

В настоящее время опытные образцы МС-21 оснащаются всеми российскими системами и агрегатами, которые в следующем году пройдут цикл летных испытаний в составе самолета. Параллельно будет вестись установка отечественных систем и агрегатов на серийные самолеты.

В различной стадии производства находятся 18 самолетов МС-21. Поставки начнутся с 2024 года.

### Статус программы SJ-100

В августе текущего года первый полет совершил самолет SJ-100, оснащенный системами и агрегатами российского производства. Для ускорения программы летных испытаний он выполнил полет на франко-российских двигателях SaM146. Двигатель ПД-8 проходит сертификационные испытания. Всего предстоит выполнить порядка 150 полетов. В испытаниях примут участие 3 опытных самолета. В различной степени готовности находятся 22 импортозамещенных самолета SJ-100.

**10. Автомобилестроение. Как Вы оцениваете состояние и перспективы развития отрасли? Как долго будет длиться параллельный импорт машин для насыщения внутреннего рынка?**

На сегодняшний день отечественная автомобильная промышленность уже вышла на этап восстановления. По данным АО «ППК», по итогам 10 месяцев 2023 года российский рынок новых автомобилей показал рост на 56% по отношению к показателям аналогичного периода прошлого года и составил

более 1 млн 41 тыс. штук. Доля отечественных автомобилей в этом объёме – порядка 50%.

Также по итогам десяти месяцев положительная динамика отмечена в объёмах производства автомобилей в России (легковых, лёгких коммерческих, грузовых и автобусов). За январь-октябрь в России произведено более 567 тыс. автомобилей, что на 10% больше показателей аналогичного периода прошлого года.

Развитие отечественной автомобильной промышленности осуществляется в рамках утверждённой в декабре 2022 года Стратегии развития автомобильной промышленности Российской Федерации до 2035 года. Приоритетные направления развития – достижение технологического суверенитета отрасли, углубление локализации, развитие собственной компонентной базы и её унификация, модернизация и наращивание объёмов производства.

Также одной из ключевых задач является перезапуск производства на площадках ушедших из Российской Федерации брендов. Практически по всем из них совместно с российскими инвесторами уже ведётся работа именно по реорганизации производства.

Для работы на достижение целей Стратегии отечественным автопроизводителям доступен комплекс мер государственной поддержки, среди которых субсидирование части затрат на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, программы ФРП «Автокомпоненты», кластерная инвестиционная платформа, программы стимулирования спроса (льготного автокредитования, льготного лизинга, субсидирования техники на газомоторном топливе). Кроме того, согласно поручению Президента Российской Федерации, с целью стимулирования спроса на отечественные автомобили Минпромторгом России был составлен перечень рекомендованных для использования государственными служащими автомобилей. Рассчитываем, что данные рекомендации будут учитываться



ответственными за транспортное обеспечение структурами при обновлении парков транспортных средств.

Также Минпромторгом России в Правительство Российской Федерации направлен положительный отзыв на законопроект, позволяющий устанавливать минимальную долю отечественных автомобилей в парках такси и каршеринга.

Параллельно с этим, в России продолжается освоение производства автомобилей на альтернативных видах топлива – электромобилей, а также автомобилей на газомоторном топливе.

Что касается параллельного импорта – по итогам десяти месяцев российский рынок новых автомобилей продолжал насыщаться, в первую очередь, за счёт автомобилей отечественного производства, а также автомобилей из дружественных стран. По итогам десяти месяцев 2023 года самым продаваемым автомобилем в сегменте легковых стала отечественная LADA Granta, в сегменте лёгких коммерческих – автомобили марки ГАЗ и произведённые на базе шасси ГАЗ, в сегменте грузовых – автомобили КАМАЗ и произведённые на базе шасси КАМАЗ.

При этом механизм параллельного импорта в части автомобильной промышленности вводился, в первую очередь с целью обеспечения в среднесрочной перспективе поставок запасных частей и комплектующих для выполнения обязательств по гарантийному и сервисному обслуживанию уже находящейся в эксплуатации техники.

На данный момент сокращение входящих в Перечень продукции для параллельного импорта автомобильных брендов не планируется. Однако Перечень регулярно пересматривается, и список брендов может быть оптимизирован по мере насыщения рынка и развития собственного производства.

## 11. Новый порядок уплаты утильсбора на автомобили.

1 августа 2023 года вступили в силу изменения в постановление Правительства Российской Федерации от 26 декабря 2013 года №1291, регламентирующее механизм оплаты утилизационного сбора в отношении колёсных транспортных средств. В соответствии с этими изменениями возможность оплаты утильсбора по льготным ставкам (от 3,4 до 5,2 тыс. рублей) была сохранена для физических лиц, которые самостоятельно ввозят из-за границы транспортное средство с объёмом двигателя до 3л для личного пользования.

При этом, схемы импорта в Россию с привлечением третьих лиц и организаций-посредников, которые оказывают услуги по растаможиванию автомобилей на территории стран ЕАЭС и предлагают экономию за счёт манипуляций с налоговыми, таможенными и иными обязательствами, не подпадают под правила ввоза с применением льготной ставки утильсбора. В отношении ввезённых таким образом автомобилей утильсбор оплачивается по полной ставке.

Соответствующее решение аргументировано существующей практикой получения финансовых преимуществ путём ввоза автомобилей через Киргизскую Республику. Такие преимущества появляются из-за сниженных размеров ставок внутренних налогов (НДС в размере 12%, отсутствие акциза).

Кроме того, автомобиль может быть ввезен физическим лицом на таможенную территорию ЕАЭС не в качестве товара для личного пользования. В таком случае уплата таможенной пошлины осуществляется по ставке 15% (а не 48% и более, как в случае ввоза транспортных средств в качестве товара для личного пользования). Дополнительным фактором является наличие фактов занижения таможенной стоимости при декларировании автомобилей в таможенных органах Киргизской Республики. Наибольший финансовый эффект проявляется в категориях новых и дорогостоящих автомобилей.

*Справочно:*

*Указанные обстоятельства привели к растущей динамике ввоза машин через Киргизскую Республику. Так, в январе 2023 года из Киргизии в РФ ввезено и выпущено в эксплуатацию 1649 шт., а в октябре текущего года уже 7302 шт. (+342%), что объясняется возможностью экономии за счёт манипуляций с налоговыми, таможенными и иными обязательствами.*

*Вместе с тем, доля импорта транспортных средств из Республики Киргизия в общем импорте автомобилей из ЕАЭС с 11% на начало текущего года выросла до 45% по состоянию на октябрь.*

*Указанные схемы поставки в значительной степени влияют на развитие отечественной автомобильной промышленности и создают условия неравной конкурентной среды официальным автомобильным дилерам.*

Утверждённые постановлением Правительства Российской Федерации от 17 октября 2023 года №1722 правила (вступившие в силу 29 октября 2023 года) сохраняют возможность оплаты утильсбора по льготной ставке для граждан, желающих самостоятельно привезти в Россию иномарку для личных нужд и чётко соблюдающих действующие нормы налогового и таможенного законодательства. Размер утилизационного сбора для такой категории физических лиц остался прежним – 3,4 тыс. рублей за новые автомобили до 3-х лет и 5,2 тыс. рублей за автомобили старше 3-х лет. Однако одним из условий применения льготных коэффициентов для расчёта суммы утилизационного сбора является оплата таможенных пошлин, налогов в отношении транспортного средства по единым ставкам либо в виде совокупного таможенного платежа в порядке, определенном главой 37 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза.

С учётом вступивших в силу изменений, Минпромторг России совместно с ФТС России рассматривает обращения тех граждан, которым необходима консультация по порядку регистрации ввозимого из-за границы автомобиля.

Следует отметить, что на сегодняшний день существенная часть жалоб, поступающих в Минпромторг России и ФТС России составлена по единому шаблону, имеются признаки их пересылки между адресами электронной почты, форматы электронной почты отправителей не характерны для отправителей – физических лиц. Таким образом, имеются признаки системной и скоординированной акции, направленной на лоббирование изменения правового акта Правительства Российской Федерации.

Также в некоторых жалобах присутствуют отсылки к «необратимости закона». В основном, от граждан, указывающих дату ввоза автомобиля в Российскую Федерацию до 29 октября 2023 года, даты вступления в силу постановления Правительства Российской Федерации №1722. Однако ссылаться на «необратимость закона» с целью перерасчёта суммы утилизационного сбора в данном случае некорректно, поскольку для расчёта суммы утилизационного сбора применяются ставки и коэффициенты, действующие именно на дату подачи расчёта, а не на дату ввоза транспортного средства в Российскую Федерацию.

Кроме того, значительная часть жалоб связана с малыми сроками, отведёнными на вступление в силу новых изменений. Однако условия применения льготных коэффициентов утилизационного сбора уже были определены постановлением Правительства Российской Федерации №1118, опубликованном 7 июля 2023 года. Изменения вступили в силу 1 августа 2023 года, широко освещались в СМИ с привлечением экспертов отрасли.

Изменения также подразумевали дальнейшее приведение ряда нормативно-правовых актов в соответствие новым правилам. Постановление Правительства Российской Федерации от 17 октября 2023 года №1722 – один из этапов последовательной работы в этом направлении. Таким образом, его положения конкретизировали условия применения льготного тарифа.

*Справочно:*

*По итогам совещания под председательством заместителя руководителя Аппарата Правительства Российской Федерации А.К. Уварова*

*принято решение о сохранении текущего порядка взимания утилизационного сбора.*

Введение моратория на вступление в силу постановления Правительства Российской Федерации №1722 в качестве реакции на поступающие жалобы может повлечь за собой резкий скачок импорта автомобилей из стран-участниц ЕАЭС в предстоящие месяцы, что негативно скажется на деятельности официальных участников российского автомобильного рынка, а также на восстановительной динамике отечественной автомобильной промышленности. Дополнительно отметим, что ввезённые таким образом импортные автомобили не подпадают под гарантийное и сервисное обслуживание. В дальнейшем у покупателей возникнут вопросы с их обеспечением необходимыми запчастями и комплектующими.

Отметим, что в части автомобильной промышленности механизм параллельного импорта в первую очередь вводился с целью обеспечения поставок запасных частей и комплектующих для выполнения обязательств по гарантийному и сервисному обслуживанию уже находящейся в эксплуатации техники. К действию такого механизма оперативно смогли адаптироваться именно официальные дилерские и сервисные центры, сохраняющие за собой такие обязательства.

**12. Вследствие санкций с рынка ушел целый ряд западных производителей лекарств. Повлияло ли это на ассортимент? Удалось ли нашей фармотрасле справиться с ситуацией, особенно с сегментом «сложных» лекарств нового поколения?**

**(В части производства отечественных лекарственных препаратов)**

По имеющейся информации, все компании, осуществляющие производство и поставки лекарственных препаратов, включенных в перечень ЖНВЛП, остаются на российском рынке. Ряд зарубежных фармацевтических компаний проинформировал об отказе от проведения новых клинических исследований

на территории Российской Федерации, при этом текущий локальный портфель лекарственных препаратов сохраняется.

Принимая во внимание политическую ситуацию и динамику развития отечественной фармацевтической промышленности (увеличение количества отечественных производителей и производственных площадок, расширение ассортимента отечественных лекарственных препаратов, истечения срока действия патентов на оригинальные лекарственные препараты и др.), зарубежные компании могут пересматривать свой продуктовый портфель в пользу исключения невостребованных дозировок или лекарственных препаратов, теряющих маржинальность. В крайних случаях зарубежные компании рассматривают вопросы о передаче прав на лекарственные препараты отечественным компаниям.

Например, после информирования Минпромторга компанией «МСД Фармасьютикалс» в мае 2023 г. о прекращении поставок лекарственного препарата «Инсентресс» после 2023 года, на территории Российской Федерации зарегистрированы 2 лекарственных препарата (МНН ралтегравир), по которым обеспечена технологическая возможность локального производства по полному циклу, включая производство фармацевтической субстанции («Фармасинтез», «Промомед Рус»), и 1 лекарственный препарат – со стадии готовой лекарственной формы («ПСК Фарма»). Наличие нескольких отечественных производителей лекарственного препарата позволяет обеспечить потребность пациентов с ВИЧ-инфекцией необходимым препаратом. По итогам 2022 г. и I полугодия 2023 г. Отмечаются и производство, и продажи, и государственные закупки лекарственных препаратов с МНН ралтегравир.

Зарубежные оригинальные лекарственные препараты, регистрируемые на территории Российской Федерации, как правило, длительное время находятся под патентом. За период срока действия патента отечественные компании разрабатывают, регистрируют и выводят на рынок воспроизведенные лекарственные препараты, в том числе на российский

рынок выходят и зарубежные дженерики. Соблюдение прав интеллектуальной собственности формирует в Российской Федерации благоприятный инвестиционный климат и является главным инвестиционным стимулом развития отрасли в целом. Зарубежные компании, добросовестно осуществляющие свою деятельность, не заинтересованы в потере своей доли рынка и ранее вложенных инвестиций.

Отметим ситуацию, когда на оригинальный лекарственный препарат истекает срок действия патента на территории Российской Федерации, и его долю постепенно занимают отечественные продукты. Например, лекарственный препарат с МНН леналидомид: при сохранении в 2023 г. объемов закупки лекарственного препарата аналогично объемам 2022 г. экономия бюджетных средств может составить 3 млрд руб. за счет того, что отечественные воспроизведенные лекарственные препараты дешевле оригинального. На текущий момент зарегистрировано более 10 воспроизведенных лекарственных препаратов, 4 из которых по полному циклу, включая производство активной фармацевтической субстанции.

В России уже зарегистрировали первый биоаналог орфанного препарата с МНН ромиплостим (находящегося на текущий момент под патентом), который применяется в качестве терапии иммунной тромбоцитопении и входит в Перечень ЖНВЛП. Регистрационное удостоверение препарату «Стимплейт» производства компании «Генериум» выдал Минздрав России в сентябре 2023 года. Первый в мире биоаналог пембролизумаба был зарегистрирован в России в декабре 2022 года. Клиническое исследование подтвердило его эффективность и безопасность при немелкоклеточном раке легкого и метастатической меланоме. В настоящее время препарат занимает 95% российского рынка.

Или, например, лекарственные препараты, соответствующие МНН Лираглутид и Семаглутид. В 2022 году, компания НоваНордиск уведомила о приостановке их поставок. На текущий момент оба МНН находятся под патентом, тем не менее, уже зарегистрированы отечественные дженерики.

Отечественные компании готовы полностью обеспечить потребность в данных лекарственных препаратах.

Также для предупреждения риска возникновения дефектуры лекарственных препаратов действует межведомственная комиссия для выдачи заключений об определении дефектуры или риска возникновения дефектуры лекарственных препаратов, а также о возможности временного обращения серии незарегистрированного препарата и обращения в России серии препаратов лекарственного препарата в упаковке, предназначенной для обращения на территории иностранных государств. Кроме того, могут быть приняты решения в целях ускоренной регистрации лекарственных препаратов или внесения изменений в действующую нормативную документацию для последующего своевременного выпуска препаратов в гражданский оборот.

Дополнительно запускается механизм, который называется «Продукты на полку» (в рамках постановления Правительства Российской Федерации от 12 декабря 2019 г. № 1649). Благодаря ему российские производители получают субсидии на разработку препаратов, находящихся под патентной защитой. Механизм работает следующим образом: российские компании на конкурсной основе получают субсидии на разработку и регистрацию лекарственных препаратов, защищенные на территории Российской Федерации патентами. При этом дальнейшая коммерциализация результатов проекта и ввод в гражданский оборот разработанных и зарегистрированных лекарственных препаратов не предусмотрены до истечения срока действия патента или в случае ухода с рынка таких иностранных компаний. Таким образом, механизм направлен прежде всего на снижение рисков дефектуры и на обеспечение лекарственной безопасности российской системы здравоохранения.

Российские фармкомпании подтверждают наличие компетенции и технологических условий, занимаясь инновационными разработками (к примеру, оригинальные препараты для лечения рассеянного склероза, тревожных состояний; идут КИ биомедицинских клеточных продуктов для



восстановления дефектов хряща коленного сустава, генотерапевтического препарата для лечения СМА, нового препарата BCD-217 для лечения пациентов с неоперабельной меланомой; готовятся к старту КИ отечественной вакцины от вируса папилломы человека для детей).

**13. Как налажен процесс закупок медицинской аппаратуры и техники, альтернативной западным? Удаётся ли удовлетворять все потребности больниц и поликлиник?**

*Вопрос закупок медицинской аппаратуры и техники находится в компетенции Министерства здравоохранения Российской Федерации.*

**(В части выпуска медицинской техники отечественного производства)** Сегодня в стране растет объем производства медицинского оборудования. По данным Росстата, выпуск основных видов оборудования, таких как оборудование и приборы для облучения, реабилитации, электрического, диагностического и терапевтического оборудования, применяемого в медицинских целях, в январе-октябре 2023 года составил 37,1 млрд. руб., рост к аналогичному периоду 2022 г. составил 18,2 %.

Доля отечественной медицинской техники на российском рынке растет и, по экспертным данным, к концу года составит более 29%. Это обусловлено эффективной реализацией механизмов ограничений в рамках государственных и муниципальных закупок, введением балльной системы оценки уровня локализации медицинской техники, а также выводом на рынок новой продукции, разработанной при финансовой поддержке Минпромторга России.

В частности, в рамках мер поддержки Минпромторга России реализуется 23 комплексных инвестиционных проекта, включающие важнейшее высокотехнологичное оборудование. В том числе МРТ 1,5 Тл, тандемный масс-спектрометр, аппарат для гемодиализа, оборудование для службы крови, аппараты ИВЛ экспертного класса, линейки программно-аппаратных комплексов наркозно-дыхательных аппаратов с телематическими

функциями, системы комбинированного физиотерапевтического воздействия, приборы измерения артериального давления.

Безусловно, наша основная цель сейчас – полностью покрыть к 2030 году потребность отечественной системы здравоохранения в отдельных видах высокотехнологичного медицинского оборудования.

Если говорить о госзакупках, в 2022 году наибольшая доля пришлась на оборудование для диагностической визуализации (*доля российской продукции – более 37%; в части рентгеновских диагностических аппаратов – более 81%*); оборудование для хирургии и эндоскопии (*доля российской продукции – более 10%*); оборудование для реанимации, анестезии и неотложной медицины (*доля российской продукции – более 18%; в части дефибрилляторов – более 46%*); оборудование для реабилитации и восстановительной медицины (*доля российской продукции – более 45%*); медицинские изделия для стерилизации и дезинфекции (*доля российской продукции – более 45%*); оборудование для in-vitro диагностики (*доля российской продукции – более 30%*). За последние 10 лет на территории России открыты не менее 60 площадок в медицинской промышленности.

**Справочно:**

*Только в 2022 году открыты не менее 20 производственных площадок либо производственных линий. Возможно отметить такие проекты, как ООО «Фарммедполис РТ» по запуску производства медицинских зондов для диагностики вируса Эпштейн-Барра на территории Республики Татарстан, ООО «Гранат Био Тех» по производству держателей Acti-Fine, предназначенных для использования вместе с вакуумными пробирками и иглами, университета ИТМО и завода Lenmiriot по производству денальных имплантатов, обработанных по лазерной технологии, Госкорпорации «Ростех» (г. Москва) по запуску в Балашихе на базе Научно-исследовательского инженерного института (НИИИ) нового производства вакуумных пробирок для забора венозной крови и АО «НИИТФА» по запуску серийного производства комплекса для высокодозной брахитерапии.*

**14. Готова ли система здравоохранения к возможным вспышкам новых вирусов, о которых предупреждают ученые? Целесообразность вакцинирования, производственные линии для препаратов.**

Вопрос готовности системы здравоохранения к возможным вспышкам новых вирусов является комплексным и не зависит только от фармацевтических производителей. Если, например, говорить о готовности производителей к оперативной вакцинации населения от COVID-19, то в случае такой необходимости, российские производители готовы в короткие сроки (в среднем 2-3 месяца) обеспечить восстановление производства вакцин в необходимых объемах. Вместе с тем стоит понимать, что в случае возникновения вспышки нового вируса определенное время уйдет на дифференциацию конкретного патогена, разработку лабораторных образцов вакцины, процесс масштабирования и так далее. Однако, имея опыт работы в пандемию COVID-19, в целом системой здравоохранения выработаны определенные сценарии действий, позволяющие максимально сократить сроки на указанные процедуры и начать вакцинацию.

Учитывая текущие реалии, также стоит отметить, что российскими производителями сформированы достаточные запасы сырья и расходных материалов для производства вакцин.

В рамках федерального проекта «Санитарный щит страны – безопасность для здоровья (предупреждение, выявление, реагирование)» реализуются мероприятия по обеспечению мониторинга и прогноза эпидемических угроз в режиме реального времени; расшифровке неизвестной инфекции; разработке теста для любой новой инфекции; разработке вакцинных платформ для производства иммунобиологических лекарственных препаратов (вакцин).

*Справочно: С учетом имеющегося опыта по преодолению пандемии коронавируса российские предприятия медпромышленности имеют значительные мощности и потенциал по линии производства необходимых*

*диагностических тест-систем и готовы полностью обеспечить медицинские учреждения диагностическими тест-системами по любым методам диагностики и при наличии технического задания оперативно разработать новые.*

Вместе с тем в рамках поручений Президента Российской Федерации завершается разработка важнейшего инновационного проекта государственного значения, направленного на создание российских технологий производства широкого спектра вакцин, фармацевтических субстанций, а также лекарственных средств нового поколения, предназначенных в том числе для лечения инфекций, устойчивых к современным антибиотикам, с использованием преимущественно отечественного оборудования.

*Справочно: Разработанный Минпромторгом России проект указанного важнейшего инновационного проекта государственного значения согласован с заинтересованными федеральными органами власти Российской Федерации, представлен в Правительство Российской Федерации и в настоящее время находится на рассмотрении президиума Совета при Президенте Российской Федерации по науке и образованию.*

В целях оперативного привлечения финансирования на организацию и расширение производства, приобретения необходимого сырья для производства фармацевтические предприятия могут привлечь льготные займы Фонда развития промышленности. Предприятия активно пользовались данным механизмом в 2020-2022 годах. В частности, в рамках программы Фонда «Противодействие эпидемическим заболеваниям» предприятиям фармацевтической промышленности было выдано льготных займов примерно на 20 млрд рублей.

**15. Есть ли уверенность, что существующие меры поддержки науки дадут нам существенный технологический прорыв? Что нужно сделать для появления «смычки» между изобретателем и реальным производством, о необходимости которой говорим уже столько лет?**

Такая уверенность есть, а иначе этих мер просто не должно было бы быть. Научно-технологическое развитие является одним из столпов технологического суверенитета Российской Федерации – его достижение является наиболее приоритетной задачей социально-экономического развития в условиях актуальных глобальных вызовов.

Подчеркивая актуальные вызовы, Концепция технологического развития на период до 2030 г. определила три ключевые цели развития – обеспечение технологического суверенитета, переход к инновационно-ориентированному экономическому росту, технологическое обеспечение устойчивого функционирования и развития производственных систем, поэтому все действующие механизмы поддержки переориентируются на их достижение.

С учетом того, что реализация Концепции направлена на развитие высокотехнологичных отраслей экономики Российской Федерации, она уже стала основой для разработки и корректировки государственных программ Российской Федерации, государственных программ субъектов Российской Федерации, схем территориального планирования Российской Федерации, а также плановых и программно-целевых документов государственных корпораций, государственных компаний и акционерных обществ с государственным участием.

Минпромторгом России и Минобрнауки России при совместном взаимодействии с заинтересованными федеральными органами исполнительной власти и субъектами Российской Федерации уже проводится работа по интеграции научно-исследовательской и производственно-технологической деятельности. При этом приоритетом для Минпромторга России является формирование такой системы управления наукой, при которой субъекты научной деятельности помимо фундаментальных

исследований ориентированы на удовлетворение актуальных и будущих потребностей обрабатывающих отраслей промышленности. Это и есть та самая «смычка», о которой говорится, и построение обозначенной системы ознаменует создание столь необходимого тандема.

**16. Космос. Недавно Вы удивились уровню зарплат в Госкорпорации. Какие будут приниматься меры? Каким Вам видится будущее самой отрасли и её «смежников»?**

В Госкорпорации «Роскосмос» уделяется большое значение привлечению молодых инженерных, научных и рабочих кадров в отрасль, а также созданию конкурентных условий труда. В частности, запланированы мероприятия по увеличению заработной платы работников. В результате этих мероприятий в 2024 году зарплата в отрасли должна вырасти в среднем на 11 процентов - это выше планируемого уровня инфляции. Безусловно, основное внимание при повышении заработной платы будет уделяться научным, инженерным и ключевым рабочим кадрам.

Средняя заработная плата за первое полугодие 2023 г. в Госкорпорации «Роскосмос» составила 85 тысяч рублей.

Также одной из ключевых задач для Госкорпорации «Роскосмос» на период до 2030 года является обеспечение работников жильем. Соответствующие меры поддержки предусмотрены как на федеральном, так и на отраслевом уровнях.

*Справочно:*

*На федеральном уровне:*

*В целях обеспечения реализации Послания Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации от 21.02.2023 Минпромторгом России планируется государственная поддержка предприятий оборонно-промышленного комплекса через субсидирование льготного наемного жилья (ряд предприятий Госкорпорации «Роскосмос» включены в этот список). Срок компенсации работникам оборонно-промышленного комплекса платы за наем жилья - до 3-х лет.*

*В настоящее время соответствующий проект постановления Правительства Российской Федерации находится на согласовании, его издание ожидается в ближайшее время.*

*На отраслевом уровне:*

*В 2022 году около 3000 работников ракетно-космической отрасли за счет средств предприятий получили кредиты, ссуды или другие социальные гарантии и компенсации на улучшение жилищных условий.*

*В Госкорпорации «Роскосмос» завершается разработка Отраслевой жилищной политики, определяющей порядок участия работников предприятий Госкорпорации «Роскосмос» в различных видах жилищных программ. Наиболее привлекательные условия будут предусмотрены для молодых специалистов, инженерных и рабочих специальностей.*

Отрасль продолжает последовательно выходить из кризиса за счет структурных преобразований, технического перевооружения и оптимизации процессов управления и производства.

Важнейшими направлениями развития отрасли является создание российских многоспутниковых группировок, развитие космических спутниковых систем различного целевого назначения и программы пилотируемой космонавтики. Увеличение количества спутников будет обеспечиваться за счет переориентации предприятий отрасли на конвейерное производство космических аппаратов на принципах унификации и стандартизации на основе комплектующих отечественного производства.

Активно проводится оптимизация производственного потенциала и наращивание технологического уровня ракетно-космической промышленности. В период до 2030 года будет внедрена отраслевая система технологического обеспечения производства, направленная на оптимизацию производственной системы, создание прорывных технологий и принципиально новых изделий ракетно-космической техники.

Основными направлениями оптимизации являются:

- разработка и освоение критических промышленных технологий;
- обеспечение импортонезависимости;

- повышение энергетической эффективности организаций отрасли и развитие проектно-конструкторских и производственных мощностей;
- повышение эффективности производств и функционирования отраслевой испытательно-стендовой базы.

В области пилотируемой космонавтики Россия занимает лидирующие позиции. Новым витком в развитии этого направления станет новая российская орбитальная станция (РОС), благодаря новым уникальным характеристикам которой у России появятся новые возможности в реализации широкого спектра задач, связанных с нуждами экономики, науки и национальной безопасности нашей страны.

На финальной стадии находится строительство космодрома нового поколения «Восточный» в Амурской области.

За последние несколько лет предприятия отрасли нарастили высокие компетенции в производстве оборудования и готовых изделий для многих отраслей российской промышленности – авиационная промышленность, топливно-энергетический комплекс, специальное и тяжелое машиностроение и другие. Например, акционерное общество «Корпорация «Московский институт теплотехники» (входит в Госкорпорацию «Роскосмос») совместно с предприятиями военно-промышленного комплекса и нефтегазовой отрасли изготавливает и проводит испытания отечественного комплекса гидравлического разрыва пласта, предназначенного для повышения добычи трудноизвлекаемых запасов углеводородов. Усть-Катавский вагоностроительный завод (входит в Госкорпорацию «Роскосмос») за период с 2019 по 2023 год поставил 197 высокотехнологичный трамвайных вагонов в Челябинскую область.

Ведется работа по более чем 10 проектам в рамках дорожной карты, реализуемой пятью предприятиями отрасли (акционерное общество «Ижевский мотозавод «Аксион-Холдинг», ФГУП «Научно-производственный центр автоматики и приборостроения имени академика Н.А. Пилюгина», акционерное общество «Корпорация «МИТ», акционерное общество УКВЗ, публичное акционерное общество «Научно-производственное объединение «Искра» совместно с ПАО «Газпром». В интересах ПАО «Газпромнефть»



планируется реализация проектов по созданию российского флота гидроразрыва пласта, созданию комплекса внутрискважинного оборудования, по применению монорельсовой транспортной системы с использованием магнитно-левитационной технологии (технология Маглев).

Также проводятся научно-исследовательские разработки в интересах «Газпром нефть», «НОВАТЭК», «Транснефть» и других компаний топливно-энергетического комплекса.

Ожидается, что объем выручки от реализации продукции диверсификации производства ракетно-космической промышленности к 2030 году вырастет более чем в 3 раза и составит более 70 миллиардов рублей.

Ракетно-космическая отрасль объединяет в единый высокотехнологичный производственный контур множество предприятий самых разных секторов российской индустрии. Проекты по созданию инновационной космической техники обеспечиваются наиболее передовыми разработками отечественных специализированных предприятий в области химического синтеза, металлургии, композиционных материалов, точной механики, оптики, радиотехники, электроники и ряда других.

Новое направление развития отрасли, которое позволит выйти ей на новый виток развития, – коммерциализация. На сегодняшний день в нашей стране отсутствует как таковой рынок космических услуг и сервисов. Основные пользователи космических данных и сервисов – федеральные органы исполнительной власти, а они в соответствии с нормами действующего законодательства все данные дистанционного зондирования Земли из космоса получают бесплатно. Для того, чтобы создать рынок, простимулировать приток частного капитала, нужно в первую очередь сделать платными данные, получаемые с космических аппаратов. Госкорпорация «Роскосмос» подготовила необходимые изменения в закон «О космической деятельности», предусматривающие практически для всех пользователей взимание платы за получаемые данные дистанционного зондирования Земли. Исключения из этого списка, касающиеся ведомств, выполняющих функции, связанные с обеспечением обороны страны и безопасности государства, будут предусмотрены отдельно. Законопроект внесен Правительством Российской

Федерации в Государственную Думу Федерального Собрания Российской Федерации.

Помимо этого, Госкорпорация «Роскосмос» по поручению Правительства Российской Федерации ведет работу с частными компаниями – потенциальными участниками рынка космических сервисов и услуг. Подготовлена дорожная карта по направлению «Перспективные космические системы и сервисы», на ее основе разработан федеральный проект. Мероприятия федерального проекта включают в себя поддержку частных компаний в части обеспечения им гарантированного выкупа государством данных с их космических аппаратов, также предусмотрено обеспечение пусковой кампании на льготных условиях.

Все вышеуказанные меры позволят России в перспективе нарастить многоспутниковую группировку, которая будет включать в себя как государственные аппараты различного назначения, так и частные космические аппараты, что позволит повысить потребность пользователей в космических услугах и сервисах.

#### **17. Россия – Индия: стратегическое партнёрство, товарооборот и проблема рупий у российских компаний.**

(В рамках компетенции Минпромторга России) Россию и Индию связывают прочные, проверенные временем узы дружбы, которые и сегодня с честью выдерживают испытание происходящими в мире переменами. Всесторонне укрепляется российско-индийское стратегическое партнерство, которое не только способствует социально-экономическому развитию наших государств, но и вносит большой вклад в дело поддержания безопасности и стабильности в Азии и мире в целом.

В последние годы отмечаем кратный рост российско-индийского товарооборота. За первые 9 месяцев текущего года (40,4 млрд долл. США) он уже превысил уровень всего 2022 года (35,3 млрд долл. США). Нет сомнений, что по итогам 2023 года будет преодолен знаковый рубеж в 50 млрд долл. США.

В основе российских поставок – минеральные удобрения, нефть и нефтепродукты, каменный уголь. Это является подтверждением вклада России в обеспечение продовольственной и энергетической безопасности Индии. Кроме того, планомерно увеличивается экспорт алмазов, а также отдельных видов сельскохозяйственной продукции, в частности, подсолнечного и соевого масел.

Из Индии импортируем востребованные лекарственные средства и субстанции для их производства, широкую номенклатуру продовольственных товаров, включая чай, рис, морепродукты, соки. В рамках замещения на российском рынке западных производителей постепенно расширяется импорт из Индии широкой номенклатуры оборудования и их комплектующих.

Вместе с тем еще предстоит приложить немало усилий для диверсификации и достижения устойчивого развития торговых и инвестиционных связей. Одним из важнейших направлений этой работы является обеспечение бесперебойности взаиморасчетов с использованием национальных и альтернативных валют. Соответствующая работа ведется по линии уполномоченных финансовых ведомств наших стран (*Банк России и Минфин России*).

Повестка двустороннего сотрудничества обширная. Прорабатываются и реализуются совместные проекты в области промышленной кооперации, в частности, в сфере металлургии, горнодобывающей и химической промышленности, фармацевтики, железнодорожного машиностроения, цифровых технологий. Активно развивается взаимодействие по таким актуальным направлениям, как энергетическая и продовольственная безопасность, транспортно-логистический сектор. Расширяются культурно-гуманитарные связи, а также сотрудничество в области науки и образования.

Совместно с Индией работаем «на полях» авторитетных международных площадок. Здесь, прежде всего, речь идет о БРИКС и G20. Придаем особое значение плодотворной кооперации в рамках Партнёрства БРИКС по Новой промышленной (цифровой) революции. Совместно

продвигаем российскую инициативу создания Центра промышленных компетенций БРИКС на базе Организации Объединенных Наций по промышленному развитию. Основной функционал Центра отвечает ключевым задачам, стоящим перед мировым сообществом. Речь идет о привлечении инвестиций, недискриминационном доступе к трансферу технологий, продвижении продукции на мировые рынки, в том числе путем гармонизации национальных стандартов с мировыми, развитии предпринимательства и многом другом.

На площадке G20 активно работаем с индийской стороной в рамках инициативы «Альянс частного сектора за расширение прав и возможностей женщин и повышения их представленности в экономике – EMPOWER». Мы принимаем активное участие в формировании глобальных трендов государственной политики в отношении женщин и ее нацеленности на реализацию принципа равных прав, свобод и возможностей для полного, равноправного и безопасного участия женщин в политической, экономической, социальной и культурной сферах жизни общества.

#### **18. Состояние экономики. Ключевые показатели и предварительные итоги 2023 года.**

**(В рамках компетенции Минпромторга России)** Обрабатывающая промышленность уже восьмой месяц демонстрирует устойчивый поствосстановительный рост объемов производства и в октябре на 9,5% превышает объем производства за октябрь 2022 г. *(за январь-октябрь 2023 г. индекс промышленного производства в обрабатывающих отраслях составил 107,4%).*

Большой вклад в эту динамику вносят такие технологичные сферы как: производство компьютеров, электронных и оптических изделий *(за 10 месяцев 2023 г. объём производства вырос на 34,1% г/г)*, производство электрического оборудования *(+22,6% г/г)*, производство прочих транспортных средств и оборудования *(+30,8%)*, производство мебели *(+24,1%)*.

Однако положительная динамика достигается не только за счет уже имеющихся мощностей, но и благодаря формированию наукоемких практически новых отраслей, таких как: производство беспилотных авиационных систем, мало- и среднетоннажной химической продукции, а также развитию производства средств производства (*федеральный проект по развитию станкостроения*).

Для достижения технологического суверенитета и формирования новых и смежных отраслей критически важно обеспечить соответствующую динамику инвестиций в основной капитал. Мы видим, что капитальные инвестиции в обрабатывающих отраслях в первом полугодии 2023 г. также продемонстрировали рост по сравнению с первым полугодием 2022 г. (+2,6%) и составили более 1,5 трлн рублей, что формирует 17% от общего объема привлеченных средств в целом по экономике. Среди отраслей, в которых наблюдался наиболее существенный приток инвестиций в основной капитал, можно отметить производство химических веществ и химических продуктов (*более 317 млрд рублей*) и металлургическое производство (*более 294 млрд рублей*), а также производство прочих транспортных средств и оборудования (*более 75 млрд рублей*).

Кроме того, растет и среднемесячная заработная плата сотрудников предприятий обрабатывающей промышленности: по итогам января-июля 2023 г. она на 17% превысила показатель за январь-июль 2022 г. и составила около 68 тыс. руб.

Особенно хочется выделить такие направления как: производство химических веществ (*более 92 тыс. руб. в июле 2023*), фармацевтическая промышленность (*более 94 тыс. руб. в июле 2023*), производство компьютеров, электронных и оптических изделий (*более 90 тыс. руб. в июле 2023*), металлургическое производство (*более 87 тыс. руб. в июле 2023*).

Положительные тенденции в обработке отражают и предпринимательские настроения. Так, в октябре 2023 г. индекс предпринимательской уверенности, подготавливаемый Росстатом, вплотную

приблизился к своему максимальному значению с 2017 г. (с начала наблюдаемого периода) и составил 4,6%. При этом в прошлом октябре он составлял -4,1%.

Совокупность вышеуказанных тенденций позволяет ожидать продолжение роста показателей на горизонте текущего года.

**19. О мерах, направленных на обеспечение технологического суверенитета в Российской Федерации, с указанием выделенных в этих целях бюджетных ассигнований и полученных результатов за период 2020-2023 годов в разбивке по казанной мере поддержки.**

**- Обратный инжиниринг (ППРФ № 208 от 18.02.2022)**

Постановление Правительства Российской Федерации от 18 февраля 2022 г. №208 «О предоставлении субсидии из федерального бюджета автономной некоммерческой организации «Агентство по технологическому развитию» на поддержку проектов, предусматривающих разработку конструкторской документации на комплектующие изделия, необходимые для отраслей промышленности».

С марта 2022 года Минпромторгом России совместно с АНО «Агентство по технологическому развитию» реализуется механизм импортозамещения комплектующих, необходимых для отраслей промышленности, с предоставлением грантов до 100 млн руб. разработчикам конструкторской документации (*исполнителям*) для организации на ее основе выпуска критических комплектующих и материалов. Сформирован перечень из 348 позиций критических комплектующих, необходимых для отраслей промышленности. С учетом обновленной методики с июня 2023 квалификацию прошли 216 исполнителей.

В 2022-2023 гг. определены победители по 208 проектам на сумму 8,86 млрд руб. По итогам реализации проектов предусмотрено получение выручки в объеме не менее 2 руб. на 1 руб. гранта в течение 4 лет накопительным итогом. Проекты реализуются в интересах: ГК «Росатом», ПАО «КАМАЗ»,

ПАО «Газпром», холдинговой компании «ГУТА», ПАО «Сибур», ПАО «Корпорация ВСМПО-АВИСМА» (ГК «Ростех»), АО «Щекиноазот», ООО «ЗапСибНефтеХим» и пр.

В целях расширения механизма обратного инжиниринга в соответствии с распоряжением Правительства Российской Федерации от 14 июля 2023 г. №1888-р из резервного фонда Правительства Российской Федерации выделены бюджетные ассигнования на предоставление субсидии из федерального бюджета АНО «Агентство по технологическому развитию» на поддержку проектов, предусматривающих разработку конструкторской документации на комплектующие изделия, необходимые для отраслей промышленности, в размере 2 млрд рублей, что позволит в 2023 г. дополнительно поддержать ещё 74 проекта, отобранные в рамках конкурсных процедур.

Финансирование механизма в 2022-2023г г. – 7,9 млрд руб.: 2022 г. – 1,8 млрд руб.; 2023 г. – 4,1 млрд руб. и еще 2 млрд руб. (из резервного фонда).

**- Центры инженерных разработок (ППРФ № 209 от 18.02.2022)**

В части развития инженерной инфраструктуры по итогам 2022 года создано 7 центров инженерных разработок с тематиками: морская инженерия, транспортно-технологические машины, электрохимическая энергетика и иные перспективные междисциплинарные направления деятельности. Центры созданы в МГТУ им. Баумана, МФТИ, Уральском федеральном университете, Омском государственном техническом университете, Дальневосточном федеральном университете, Научно-исследовательском ядерном университете МИФИ, Южном федеральном университете (ЮФУ).

На реализацию указанного механизма в 2022-2023 гг. предусмотрено финансирование в объеме 1,5 млрд руб., в том числе в 2022 г. – 600 млн руб., в 2023 г. – 900 млн руб. Экономический эффект (объем выручки от выполнения заказов на изготовление конструкторской документации) составит не менее

3 млрд руб., будет изготовлено не менее 450 комплектов конструкторской документации.

Помимо приобретения высокотехнологичного оборудования и специализированного программного обеспечения в рамках программы также предусматривается профессиональная переподготовка и повышение квалификации работников центра инженерных разработок и межотраслевое взаимодействие профессионального сообщества в рамках консультационных услуг по вопросам инженерных разработок.

**- Единая субсидия на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) (ППРФ № 1649 от 12.12.2022)**

Субсидия предоставляется российским организациям на компенсацию части затрат на проведение НИОКР по современным технологиям в рамках реализации такими организациями инновационных проектов.

С 2020 года в целях поддержки НИОКР реализуется механизм Единой субсидии на НИОКР, в рамках которой за три года поддержано 336 проектов на общую сумму 47,9 млрд руб., при этом собственные инвестиции организаций в НИОКР составят порядка 29 млрд руб. Предполагаемая выручка предприятий по итогу реализации создаваемой продукции составит порядка 191,6 млрд руб. В ходе разработки НИОКР организациями будет получено 784 результата интеллектуальной деятельности.

Основными поддерживаемыми отраслями являются автомобильная промышленность (43 проекта); строительно-дорожное и коммунальное машиностроение (26 проектов); нефтегазовое машиностроение (24 проекта); тяжелое машиностроение (21 проект).

В 2022 г. в рамках 8 конкурсных отборов поддержан 161 проект, на сумму порядка 33,7 млрд руб., при этом особое внимание уделено не только общеотраслевым направлениям, но и инициативам социально-экономического развития, направленным на развитие компетенций в СПГ, мало- и среднетоннажной химии и водородной энергетике (по общей статье



поддержано 90 проектов, по СПГ – 20 проект, мало- и среднетоннажной химии – 38 проектов, по водородной энергетике – 13 проектов). Основной упор сделан на «быстрые» проекты (этап НИОКР – 1,5-2 года, срок выхода на серийное производство от трех лет).

В соответствии с распоряжением Правительства Российской Федерации от 18 октября 2023 г. № 2880-р из резервного фонда Правительства Российской Федерации выделено 5 млрд руб. на расширение Единой субсидии на НИОКР, что позволит поддержать в 2023 г. не менее 67 инновационных проектов, предусматривающих реализацию российскими организациями продукции в объеме не менее 98,5 млрд руб. до 2028 года.

Финансирование в 2020-2023 гг. – 45 млрд руб. в том числе: 2020 г. – 3,1 млрд руб. в том числе: по общеотраслевым направлениям – 3,1 млрд руб.; 2021 г. – 7,5 млрд руб. в том числе: по общеотраслевым направлениям – 7,5 млрд руб.; 2022 г. – 17,8 млрд руб. в том числе: по общеотраслевым направлениям – 9,8 млрд руб. + 6 млрд руб. (из резервного фонда); СПГ – 100 млн руб. + 1 млрд руб. (из резервного фонда); чистая энергетика – 883 млн руб.; 2023 г. – 16,6 млрд руб. в том числе: по общеотраслевым направлениям – 7,6 млрд руб. + 5 млрд руб. (из резервного фонда); новые материалы – 1,3 млрд руб.; СПГ – 1 млрд руб.; чистая энергетика – 1,6 млрд руб.

#### **- Фонд развития промышленности (ФРП)**

С начала работы ФРП поддержано 1 469 проектов на 452,6 млрд рублей (одобрено 1 974 проекта на 734,9 млрд руб.). Более чем по 620 проектам (от порядка 490 компаний) уже запущено производство. Создано 24 тыс. новых рабочих мест и обеспечено более 400 млрд руб. инвестиций и уплаченных налогов (281,3 млрд руб. инвестиций и 152,9 млрд руб. налогов).

Докапитализация ФРП в 2020-2023 гг. – 180 млрд руб.: в 2020 г. – 46,9 млрд руб. (поддержано 223 проекта); в 2021 г. – 1,3 млрд руб. (поддержано 223 проекта); в 2022 г. – 119,7 млрд руб. (поддержан 231 проект); в 2023 г. – 12,1 млрд руб. (поддержано 189 проектов).

### - Кластерная инвестиционная платформа (ПП РФ № 295)

Механизм направлен на поддержку промышленных предприятий, реализующих инвестиционные проекты, направленные на производство приоритетной продукции.

Предприятия могут привлечь льготный инвестиционный кредит по ставке 30% ключевой ставки Банка России, увеличенной на 3 процентных пункта размером не более 100 млрд руб. и сроком до момента окончания инвестиционной фазы проекта, увеличенной на 2 года. Для нерентабельных, но государственно значимых проектов по решению Правительства могут быть предоставлены специальные условия оказания поддержки.

Субсидия предоставляется кредитным организациям или государственной корпорации развития «ВЭБ.РФ» на возмещение недополученных доходов по кредитам, предоставленным по льготной процентной ставке на цели реализации инвестиционных проектов. Субсидироваться будет 90% ключевой ставки на ежеквартальной основе.

Для подачи заявок на участие в КИП утверждено 294 позиции приоритетной продукции – сырье, материалы, комплектующие и конечные изделия. На текущий момент проведено 8 отборов проектов на включение в КИП. Одобрено 26 проектов общей стоимостью 581 млрд руб. (объем привлекаемых кредитов – 395 млрд руб.). По 3 проектам уже стартовало финансирование, еще по 4 проектам заключены кредитные соглашения.

Всего в работе находится 34 проекта совокупной стоимостью 1,33 трлн руб. (объем привлекаемых кредитов – 781 млрд руб.).

На реализацию КИП на первоначальном этапе на 2023 г. выделен 1 млрд руб. с возможностью дальнейшей докапитализации на 4 млрд руб.

### - СПИК

Механизм специального инвестиционного контракта (далее – СПИК) направлен на стимулирование инвестиций в промышленное производство

на территории Российской Федерации на долгосрочной основе с передачей технологических компетенций.

В 2019 г. была проведена модернизация механизма специального инвестиционного контракта (*далее – СПИК 2.0*), в части его фокусировки на разработке и трансфере технологий. Модель СПИК 2.0 предполагает, что в рамках реализации СПИК осуществляется внедрение или разработка и внедрение технологии, применение которой позволяет осуществлять производство конкурентоспособной на мировом уровне промышленной продукции, в случае включения такой технологии в перечень современных технологий.

Таким образом, в настоящее время механизм СПИК реализуется в двух форматах: СПИК 1.0 и СПИК 2.0.

Всего действует 69 СПИК сферы ведения Минпромторга России в 12 отраслях промышленности (*СПИК 1.0 – 39, СПИК 2.0 – 30*).

#### **- Промышленная ипотека**

Ключевые условия программы: объем льготного кредита – до 500 млн рублей, срок – до 7 лет, процентная ставка – 3% годовых для технологических компаний и 5% годовых для иных предприятий. Для участия в реализации механизма отобрано 16 кредитных организаций.

По состоянию на ноябрь 2023 г. выдано 626 льготных кредитов на приобретение, строительство, реконструкцию и модернизацию производственных площадей на общую сумму 59,1 млрд рублей.

В стадии финального согласования находится ещё 113 кредитных соглашений на общую сумму 9 млрд рублей.

В целях расширения инструмента на цели строительства, реконструкции и модернизации производственных площадей утверждено постановление Правительства Российской Федерации от 3 апреля 2023 года № 526.

Объем бюджетного финансирования программы на 2023 год – 1,3 млрд рублей.

## 20. О доле импорта по основным отраслям обрабатывающей промышленности в динамике с 2020 по 2023 годы.

В 2020 импорт продукции отраслей обрабатывающей промышленности (отнесенных к ведению Минпромторга России) составил почти 182 млрд долл. США. При этом самыми востребованными отраслями оказались машиностроение, включая транспортное машиностроение (63 млрд долл. США), электротехническая, радиоэлектронная промышленность, приборостроение (44 млрд долл. США), а также химическая и связанные с ней отрасли промышленности (24 млрд долл. США).

В 2021 импорт продукции отраслей обрабатывающей промышленности (отнесенных к ведению Минпромторга России) составил 235 млрд долл. США. Топ-3 отраслей выглядит следующим образом: машиностроение, включая транспортное машиностроение (88 млрд долл. США), электротехническая, радиоэлектронная промышленность, приборостроение (53 млрд долл. США), а также химическая и связанные с ней отрасли промышленности (31 млрд долл. США).

В 2022 импорт продукции отраслей обрабатывающей промышленности (отнесенных к ведению Минпромторга России) сократился в условиях санкционного давления и адаптации российской экономики, и составил 198 млрд долл. США. При этом топ-3 отраслей не изменился по сравнению с прошлыми годами: машиностроение, включая транспортное машиностроение (60 млрд долл. США), электротехническая, радиоэлектронная промышленность, приборостроение (45 млрд долл. США), а также химическая и связанные с ней отрасли промышленности (31 млрд долл. США).

Статистика за 9 месяцев 2023 года (январь-сентябрь) показывает положительную динамику и превышает показатель импорта за аналогичный период прошлого года - 181 млрд долл. США. Однако, это также никак не повлияло на распределение мест по отраслям: машиностроение, включая транспортное машиностроение (65 млрд долл. США), электротехническая,

радиоэлектронная промышленность, приборостроение (40 млрд долл. США), а также химическая и связанные с ней отрасли промышленности (26 млрд долл. США).

**21. О примерах компаний, которые эффективно реализовали меры по развитию собственного производства за счет импортозамещения используемых в производстве сырья, комплектующих и оборудования в период 2021 – 2023 годов.**

Примерами импортозамещающих промышленных проектов выступают 5-осевой вертикальный обрабатывающий центр ЮЗТС (2023 год), линейка высокоскоростных высокоточных порталных центров «СТАН». В 2022 г. в результате реализации ранее поддержанных проектов на рынок выведены телекоммуникационное оборудование «Элтекс» (интернет коммутаторы, домашние роутеры, источники бесперебойного питания, умный дом), линейка моноблоков Aquarius на отечественном микропроцессоре ВАКАЛ-М (2022 год), базовые станции LTE от компании ЛИС (2022 год). «КАМАЗ» в феврале 2023 года собрал первый обновленный магистральный тягач серии К5 (КАМАЗ-54901), причем с улучшенными техническими характеристиками. Значительная часть импортных комплектующих была локализована, а по остальным были найдены поставщики из дружественных стран. Группа «Синара» сообщила о завершении приемки нового импортозамещающего электропоезда «Ласточка» серии ЭС104 с отечественным тяговым оборудованием, который будет производиться на заводе «Уральские локомотивы» (2023 год).

**22. О подходах Минпромторга России к поддержке проектов, важных для достижения технологического суверенитета, но несущих риски отрицательного финансового результата.**

Минпромторгом России в 2023 году запущен инструмент для поддержки производства приоритетной продукции – кластерной инвестиционной

платформы (КИП) – и совместно с Минэкономразвития России рассматривается возможность масштабирования государственно-частного партнерства (ГЧП) на промышленные проекты.

КИП – это механизм предоставления льготного кредитования промышленным предприятиям на реализацию инвестиционных проектов по производству приоритетной продукции. Платформа реализуется как по рентабельным, так и по низкомаржинальным проектам создания приоритетной продукции высоких переделов. Но все это промышленные инициативы, которые служат решению важнейших социально-экономических задач, а именно, обеспечению продовольственной, энергетической и биобезопасности, а также опережающему развитию системы здравоохранения, транспортного сектора России.

Предприятия могут привлечь льготный инвесткредит по ставке 30% ключевой ставки Банка России, увеличенной на 3 процентных пункта на срок до момента окончания инвестиционной фазы проекта, увеличенной на 2 года. Для нерентабельных, но государственно значимых проектов по решению Правительства могут быть предоставлены специальные условия оказания поддержки: меньшая ставка по кредиту, увеличенный льготный период, увеличенный размер субсидии банку. Для этого проект, включая такие специальные условия, должен быть одобрен Межведомственной комиссией по вопросам льготного кредитования инвестиционных проектов, направленных на производство приоритетной продукции, а затем Правительственной комиссией по импортозамещению.

При этом, Межведомственной комиссией определены приоритеты по поддержке инвестиционных проектов: направленность на достижение технологического суверенитета за счет создания на территории Российской Федерации производств импортозамещающей продукции в целях удовлетворения внутренних потребностей рынка в сложившейся макроэкономической ситуации; повышение уровня локализации промышленной продукции на территории Российской Федерации; влияние

проекта на другие отрасли промышленности (мультипликативный эффект); наработка новых (ранее отсутствующих) технологических компетенций при производстве приоритетной промышленной продукции или сохранение значимых для промышленности компетенций, по которым имеет место риск утраты.

*Справочно:*

*В настоящий момент проведено 8 отборов проектов на включение в КИП. Одобрено 26 проектов общей стоимостью 581 млрд руб. (объем привлекаемых кредитов – 395 млрд руб.), 4 из которых будут вынесены на Правкомиссию по импортозамещению (для получения спецусловий поддержки), 2 проекта сняты с рассмотрения на Правкомиссии по инициативе заемщика.*

Также в этом году рассматривается возможность масштабирования механизма ГЧП на промышленные проекты. Эти изменения Минпромторг России обсуждает с Минэкономразвития России. Это актуально категории проектов, по которым инвестиционные вложения большие, а период окупаемости либо очень длинный, либо проект и может быть убыточен. Добиться экономической эффективности здесь можно только при поддержке государства на этапе капитальных вложений. Но есть и проекты, которым требуется поддержка как на этапе CAPEX, так и в операционной фазе. Себестоимость выпускаемой продукции по ним может изначально являться неконкурентоспособной в сравнении с импортными аналогами. Соответственно, банкам и частным инвесторам вложения в такие проекты неинтересны, но в случаях, когда необходимо наладить выпуск такой продукции на территории России - механизм ГЧП подходит как никогда лучше.